

XTPL osiągnął w 2025 roku najwyższą historycznie sprzedaż komercyjną i oczekuje dalszych wzrostów w 2026

XTPL według szacunkowych danych wygenerował w całym 2025 roku łącznie 13,7 mln zł przychodów ze sprzedaży produktów i usług, uzyskując najwyższy wynik w historii Spółki. W największym stopniu do wyniku kontrybuowała dojrzała linia biznesowa urządzeń DPS (Delta Printing System), których w 2025 roku Spółka dostarczyła do klientów w rekordowej ilości 13 sztuk. W styczniu XTPL dostarczył ostatni moduł UPD (Ultra-Precise Dispensing) do klienta z Chin w ramach pierwszego historycznie wdrożenia przemysłowego i wkrótce rozpocznie rozmowy o kolejnej transzy dostaw. Na ostatnim etapie ewaluacji Spółka posiada obecnie 5 kolejnych zaawansowanych projektów nakierowanych na wdrożenie przemysłowe, a także prowadzi zaawansowane rozmowy z potencjalnymi klientami na urządzenia DPS+. Uzyskanie pierwszego zamówienia rozpocznie komercjalizację nowej linii biznesowej o szacunkowo znaczącym wpływie na przychody XTPL w 2026 roku i w horyzoncie Strategii 2026–2028.

- Za nami rekordowy rok, w którym pomimo wielu wyzwań dla prowadzenia globalnej komercjalizacji technologii o przełomowym znaczeniu, wygenerowaliśmy łącznie 13,7 mln zł przychodów ze sprzedaży produktów i usług, kolejny raz skutecznie docierając do klientów z każdego istotnego dla nas rynku: Ameryki Płn., Azji i Europy. Okres ten wypełniony był także szerokimi działaniami o charakterze B+R w ramach rozwoju prototypu urządzenia DPS+, które pierwszy raz zaprezentowaliśmy w listopadzie 2025 roku na targach Productronica w Niemczech. Wysokie zainteresowanie z jakim spotkał się pokaz naszego urządzenia, a także toczące się zaawansowane rozmowy z klientami, utwierdzają nas w przekonaniu, że DPS+ stanowić będzie kolejne istotne źródło przychodów dla XTPL w 2026 roku i w horyzoncie Strategii 2026–2028 – **komentuje Filip Granek, Prezes Zarządu XTPL S.A.**

- W obszarze wdrożeń przemysłowych dostarczyliśmy ostatni moduł UPD z początkowej partii 6 szt. dla wiodącego chińskiego producenta maszyn do masowej produkcji nowoczesnych wyświetlaczy FPD. Oznacza to, że wkrótce rozpoczniemy rozmowy o kolejnej transzy dostaw na rok 2026. Nasza współpraca przebiega zgodnie z harmonogramem dostaw klienta, a dodatkowo pozytywnie oddziałuje na kolejne zaawansowane ewaluacje, które prowadzimy z różnymi partnerami – ich liczbę zwiększyliśmy na przestrzeni 2025 roku do poziomu aż 5 zaawansowanych projektów. W 2026 roku liczymy na kolejne wdrożenia przemysłowe, co pozwoli nam regularnie zwiększać liczbę dostarczanych do rynku urządzeń UPD i wpinać technologię XTPL do łańcucha wartości największych globalnie producentów zaawansowanej elektroniki nowej generacji – **dodaje Filip Granek.**

XTPL, zgodnie z danymi szacunkowymi, osiągnął w całym 2025 roku łącznie 13,7 mln zł przychodów ze sprzedaży produktów i usług, co stanowi najwyższy wynik w historii Spółki, przekładając się na wzrost o +11% w ujęciu rok do roku. W samym IV kwartale 2025 roku sprzedaż komercyjna wyniosła 3,4 mln zł, a Spółka nie pozyskała nowych środków z dotacji, jednak zgodnie z zasadą rozliczania grantów do wielkości aktywów, może wykazać przychody z tego tytułu w sprawozdaniu finansowym. Stan środków pieniężnych Spółki na dzień 31 grudnia 2025 roku wyniósł 7,3 mln zł w porównaniu do 9,9 mln zł na dzień 30 września 2025 roku.

- Dostarczenie do rynku w 2025 roku najwyższej historycznie liczby urządzeń DPS oraz modułów UPD potwierdza, że globalne zainteresowanie technologią XTPL cały czas wzrasta. Krok po kroku zbliżamy się do poziomu, który umożliwi nam break-even i generowanie dodatniego cash flow. Do czasu osiągnięcia tej wielkości sprzedaży, będziemy musieli

zabezpieczyć nasze finansowanie na rok 2026, w którym zidentyfikowaliśmy lukę kapitałową na poziomie ok. 15-20 mln zł. Ostatnie decyzje instytucji dotacyjnych zwiększają prawdopodobieństwo pozostałych scenariuszy, które rozpatrujemy: pozyskania finansowania dłużnego od instytucji lub banków, wejścia do spółki inwestora strategicznego na mniejszościowym pakiecie lub podwyższenia kapitału i emisji akcji skierowanej do rynku. W najbliższych tygodniach podejmiemy decyzję o najbardziej optymalnym dla XTPL rozwiązaniu – **mówi Jacek Olszański, Członek Zarządu ds. finansowych XTPL S.A.**

- Środki pieniężne XTPL na koniec roku wyniosły 7,3 mln zł w porównaniu do 9,9 mln zł na dzień 30 września 2025 roku, co wynika z utrzymywanej w Spółce wysokiej dyscypliny kosztowej, a także sprzyjającego rozkładu terminów dostarczenia i rozliczenia wpływów z tytułu sprzedanych urządzeń DPS. W 2026 roku nie spodziewamy się istotnego wzrostu bazy kosztowej w ujęciu rok do roku – **dodaje Jacek Olszański.**

XTPL komercjalizuje trzy linie biznesowe: moduły UPD (głowice drukujące) do wdrożeń przemysłowych na linie produkcyjne globalnych producentów elektroniki, urządzenia prototypujące Delta Printing System (DPS, demonstrator technologii) oraz High Performance Materials (HPM, nanotusze zużywane przez UPD i DPS). Na zaawansowanym etapie prac B+R znajduje się czwarta linia biznesowa: urządzeń DPS+, która wypełni niszę pomiędzy DPS, a modułami UPD. Przeznaczona jest do małoskalowej produkcji przemysłowej o charakterze HMLV (High-Mix Low-Volume), generując zainteresowanie klientów korporacyjnych oraz sektora obronnego. Urządzenia DPS+ będą cechować się ponad 2x wyższą ceną jednostkową niż DPS, przy zachowaniu wysokich, porównywalnych marż i specyfice pozwalającej na sprzedaż większej liczby szt. w pojedynczym zamówieniu.

Spółka posiada obecnie 5 zaawansowanych projektów na ostatnim etapie ewaluacji, poprzedzającym decyzję o wdrożeniu przemysłowym, obejmujących strategiczne dla XTPL obszary: półprzewodniki oraz wyświetlacze. Klientami końcowymi lub partnerami są globalne podmioty odpowiadające za produkcję elektroniki nowej generacji m.in. czołowy producent półprzewodników z Tajwanu, jeden z największych na świecie producentów wyświetlaczy z Korei Płd. i notowany na Nasdaq 100 renomowany producent maszyn przemysłowych z USA.

XTPL S.A. to wysokotechnologiczna firma z branży deep tech, dostarczająca przełomowe rozwiązania precyzyjnego druku dla globalnego rynku mikroelektroniki. Spółka rozwija i komercjalizuje produkty oparte na autorskiej, innowacyjnej i platformowej technologii Ultra-Precise Dispensing (UPD), chronionej przez międzynarodowe zgłoszenia patentowe. UPD umożliwia ultraprecyzyjne nanoszenie struktur przewodzących o rozdzielczości od ponad 50 do 1 µm (mikrometra). Rozwiązanie XTPL łączy ultrawysoką rozdzielczość drukowanych struktur z materiałami przewodzącymi o wysokiej koncentracji nanocząstek metalicznych i wysokim poziomie lepkości. Połączenie tych cech stanowi o wyjątkowości rozwiązania w skali globalnej, mającego zastosowanie w dynamicznie rosnącej branży elektroniki drukowanej, szczególnie w obszarach: półprzewodników, wyświetlaczy i zaawansowanych płytek PCB, a także biosensorów oraz skomplikowanych układów scalonych.

Celem XTPL jest upowszechnienie autorskiej technologii UPD dla dedykowanego pola aplikacyjnego poprzez wdrożenia w skali przemysłowej. Spółka może licencjonować swoje rozwiązanie, samodzielnie realizować sprzedaż opracowanych produktów, korzystać z międzynarodowej siatki dystrybutorów lub zawierać partnerstwa strategiczne. Od 2019 r. XTPL S.A. jest notowana na rynku głównym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie (GPW: XTP), a od 2020 r. na OpenMarket we Frankfurcie (FWB: 5C8). Więcej informacji: www.xtpl.com

Dodatkowych informacji udziela:

Mardoniusz Maćkowiak

cc group

+48 605 959 539

mardoniusz.mackowiak@ccgroup.pl