

## XTPL o ponad 50% zwiększył przychody komercyjne po 9 miesiącach 2025, zanotował rekordowy trzeci kwartał w historii

XTPL po III kwartałach 2025 roku wypracował 10,3 mln zł przychodów ze sprzedaży produktów i usług, co stanowi wzrost o 54% w ujęciu rok do roku. Blisko połowa wyniku została osiągnięta w rekordowym III kwartale w historii Spółki, w którym przychody komercyjne sięgnęły 5,1 mln zł z dynamiką wzrostu 405% – ponad pięciokrotnie więcej r/r. W największym stopniu na rezultat III kwartału wpływ miało dostarczenie do klientów 6 urządzeń DPS (Delta Printing System) i 4 modułów UPD (Ultra-Precise Dispensing). Rosnąca liczba projektów na zaawansowanym etapie, postępujące prace nad linią biznesową DPS+ oraz nowe obszary rozwoju w postaci sektora obronnego, budują pozytywny outlook na 2026 rok, w którym XTPL zamierza osiągnąć przychody istotnie wyższe od tegorocznych.

- Osiągnęliśmy najlepszy III kwartał w historii XTPL pod względem przychodów ze sprzedaży produktów i usług, które wyniosły 5,1 mln zł. Wynik ten, dodatkowo wspierany przez zazwyczaj mocny czwarty kwartał, pozwala nam oczekiwać, że rezultat całego 2025 roku będzie lepszy niż rok ubiegły. Postępy w ewaluowanych projektach nakierowanych na kolejne wdrożenia przemysłowe, ich rosnąca liczba oraz zbliżanie się do startu komercjalizacji nowej linii biznesowej DPS+, budują pozytywny dla XTPL outlook na 2026 rok, w którym zamierzamy osiągnąć przychody istotnie wyższe od tegorocznych – **komentuje Filip Granek, Prezes Zarządu XTPL S.A.**

- W 2026 rok wkroczymy jako organizacja znacznie silniejsza technologicznie, operacyjnie, a przede wszystkim biznesowo. Z osiągniętym pierwszym wdrożeniem przemysłowym, rekordową liczbą projektów w pipeline na zaawansowanym etapie i nowymi perspektywnymi obszarami rozwoju, do których zaliczamy m.in. sektor obronny, gdzie identyfikujemy wysokie zainteresowanie dużych grup zbrojeniowych wykorzystaniem naszej technologii. Uczestnicząc w międzynarodowych konferencjach oraz odwiedzając siedziby naszych potencjalnych klientów dostrzegamy, że zapotrzebowanie na precyzję druku oferowaną przez XTPL, czyli nanoszenie materiałów przewodzących z precyzją do 1 mikrometra, zaczyna się właśnie szerzej otwierać. Jesteśmy dobrze przygotowani, aby wykorzystać ten moment – **dodaje Filip Granek.**

XTPL komercjalizuje trzy linie biznesowe: moduły UPD (głowice drukujące) do wdrożeń przemysłowych na linie produkcyjne globalnych producentów elektroniki, urządzenia prototypujące Delta Printing System (DPS, demonstrator technologii) oraz High Performance Materials (HPM, nanotusze zużywane przez UPD i DPS).

Po III kwartałach 2025 roku XTPL wygenerował 11,5 mln zł przychodów ogółem, w tym 10,3 mln zł przychodów ze sprzedaży produktów i usług w porównaniu do odpowiednio 7,3 mln zł i 6,7 mln zł w tym samym okresie ubiegłego roku. W samym III kwartale przychody ogółem wyniosły 5,5 mln zł, w tym 5,1 mln zł sprzedaży komercyjnej, która wzrosła o 405%, ponad pięciokrotnie w ujęciu r/r. EBITDA w III kwartale wyniosła -1,4 mln zł, a poziom środków pieniężnych na koniec 30.09.2025 roku zmniejszył się do 10,0 mln zł.

- Kontynuujemy cztery równoległe procesy nakierowane na zabezpieczenie finansowania na rok 2026, w którym zidentyfikowaliśmy lukę kapitałową na poziomie ok. 15–20 mln zł. Są to: pozyskanie finansowania dłużnego od instytucji lub banków, środki dotacyjne z programów krajowych i zagranicznych, możliwość wejścia do spółki inwestora strategicznego na mniejszościowym pakiecie, a także podwyższenie kapitału i emisja akcji skierowana do rynku. Najbardziej prawdopodobny scenariusz to miks co najmniej dwóch z tych opcji, przy czym nie będą one uruchamiane jednocześnie. Utrzymywana dyscyplina kosztowa oraz zanotowany

wysoki poziom należności z tytułu dostaw i usług na bilansie w kwocie 5,0 mln zł, które w znacznym stopniu spłynęły już do Spółki i zasilą cash flow w IV kwartale, pozwalają nam wydłużyć horyzont podjęcia ostatecznej ścieżki wyboru na I kwartał 2026 roku – **mówi Jacek Olszański, Członek Zarządu ds. finansowych XTPL S.A.**

- W pierwszym historycznie wdrożeniu przemysłowym XTPL zbliżamy się do momentu zrealizowania dostawy ostatniej sztuki z początkowej partii 6 zamówionych urządzeń do bezpośredniego partnera z Chin, co oznacza, że wkrótce rozpoczniemy rozmowy o kolejnej transzy modułów UPD oraz harmonogramie dostaw na 2026 rok. To wdrożenie jest dla nas kluczowe – nie tylko potwierdza zapotrzebowanie na technologię XTPL, ale również wpływa pozytywnie na kolejne projekty i szanse na wdrożenia przemysłowe, których oczekujemy w kolejnych latach dzięki zwiększonemu w ostatnich miesiącach do aż 5 zaawansowanych projektów pipeline. Dywersyfikacja segmentów do których przymierzana jest nasza technologia, wraz z dywersyfikacją geograficzną – od Chin, Tajwanu i Korei Płd., przez USA i Europę – to sposób w jaki minimalizujemy ryzyka związane z adopcją tej technologii przez globalny rynek zaawansowanej elektroniki nowej generacji –  **dodaje Jacek Olszański.**

3 stycznia 2025 roku XTPL rozpoczął pierwsze w historii wdrożenie przemysłowe autorskiej technologii UPD. Bezpośrednim partnerem, do którego na dzień sprawozdania dostarczono 5 szt. modułów UPD z początkowej partii 6 szt., jest wiodący chiński producent maszyn do masowej produkcji nowoczesnych wyświetlaczy FPD. Urządzenia przemysłowe z modułem XTPL w środku są wykorzystywane do naprawy defektów w wyświetlaczach FPD o ultrawysokiej rozdzielczości, istotnie zmniejszając liczbę odrzutów na linii produkcyjnej klienta końcowego – jednego z największych na świecie producentów wyświetlaczy z Chin. Realizacja projektu może potrwać do kilku lat i obejmować łączny wolumen zamówień kilkudziesięciu modułów UPD Spółki.

Spółka posiada obecnie 5 zaawansowanych projektów na ostatnim etapie ewaluacji, poprzedzającym decyzję o wdrożeniu przemysłowym, obejmujących strategiczne dla XTPL obszary: półprzewodniki oraz wyświetlacze. Klientami końcowymi lub partnerami są globalne podmioty odpowiadające za produkcję elektroniki nowej generacji m.in. czołowy producent półprzewodników z Tajwanu, jeden z największych na świecie producentów wyświetlaczy z Korei Płd. i notowany na Nasdaq 100 renomowany producent maszyn przemysłowych z USA.

---

**XTPL S.A. to** wysokotechnologiczna spółka z branży deep tech, dostarczająca przełomowe rozwiązania precyzyjnego druku dla globalnego rynku mikroelektroniki. Firma rozwija i komercjalizuje produkty oraz rozwiązania opierając się na innowacyjnej w skali globalnej, platformowej technologii Ultra-Precise Dispensing (UPD), chronionej przez międzynarodowe zgłoszenia patentowe. Technologia ta umożliwia ultraprecyzyjne nanoszenie struktur przewodzących o rozdzielczości od 1 do ponad 50 µm. Rozwiązanie XTPL łączy ultrawysoką rozdzielczość drukowanych struktur i materiały przewodzące o bardzo wysokiej koncentracji nanocząstek metalicznych i wysokiej lepkości. Połączenie tych cech stanowi o wyjątkowości rozwiązania w skali globalnej. Zaprojektowana przez firmę innowacyjna metoda addytywna znajduje zastosowanie w dynamicznie rosnącej branży elektroniki drukowanej szczególnie w takich obszarach jak: półprzewodniki, wyświetlacze, biosensory, zaawansowane układy scalone czy zabezpieczenia anti-podróbkowe. Technologia XTPL może zostać wykorzystana m.in. przy połączeniach elektronicznych w zaawansowanych układach scalonych, elektronice drukowanej przestrzennie, hybrydowej giętkiej elektronice czy IoT.

Celem XTPL jest licencjonowanie rozwiązania technologicznego opracowanego do wdrożenia przemysłowego dla dedykowanego pola aplikacyjnego. Spółka cel ten może również realizować poprzez sprzedaż przez dystrybutorów lub partnerstwa strategiczne, możliwości te pozwalają na dostosowanie współpracy do potrzeb przyszłego kontrahenta. Od 2019 r. XTPL S.A. jest notowana na rynku głównym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A., a od 2020 r. na OpenMarket we Frankfurcie. Więcej informacji: [www.xtpl.com](http://www.xtpl.com)

---

Dodatkowych informacji udziela:

**Mardoniusz Maćkowiak**

cc group

+48 605 959 539

mardoniusz.mackowiak@ccgroup.pl