

## ROZWÓJ BIZNESU W XTPL – AKTUALIZACJA

## KOMERCJALIZACJA TECHNOLOGII W OBSZARZE APLIKACYJNYM OPEN DEFECT REPAIR (ODR)

- **PODPISANIE MEMORANDUM OF UNDERSTANDING (MOU) Z HPK INC.**

XTPL oraz koreański HPK Inc. podpisały porozumienie MoU, w którym obie strony określiły główne cele biznesowe związane z ewentualną współpracą komercyjną. O tym zdarzeniu spółka poinformowała 28 listopada, na zakończenie wizyty referencyjnej jaką przedstawiciele koreańskiego partnera odbyli w siedzibie XTPL we Wrocławiu.

HPK Inc. rozwija i wytwarza m.in. urządzenia do naprawy defektów w wyświetlaczach. Firma jest jednym z głównych dostawców tych rozwiązań dla koncernu LG, którego spółka zależna LG Display odpowiada za 17% światowej produkcji wyświetlaczy (pod względem powierzchni całkowitej wyprodukowanych globalnie wyświetlaczy), co klasyfikuje ją na drugim miejscu po chińskim BOE (18%), z którym XTPL podpisało niedawno umowę na ewaluację technologii i rozpoczęło projekt typu proof of concept.

Zarówno XTPL jak i koreański partner są zainteresowani zawarciem umowy licencyjnej. Z punktu widzenia HPK oznaczać to będzie dostęp do technologii i możliwość jej implementacji do rozwiązań dostarczanych LG, a dla XTPL źródło stabilnych przychodów w kolejnych latach. Udana komercjalizacja innowacyjnej technologii XTPL w obszarze naprawy defektów będzie stanowiła otwarcie perspektywicznego sektora wyświetlaczy.



- **NAWIĄZANIE RELACJI Z KOLEJNYM SILNYM CHIŃSKIM PARTNEREM**

Azja Południowo-Wschodnia z uwagi na dużą koncentrację firm rozwijających rozwiązania dla branży wyświetlaczy jest naturalnym kierunkiem dla XTPL. Po podpisaniu porozumień z partnerami z Chin (BOE) i Korei (HPK) nasza spółka nawiązała relacje z kolejnym bardzo perspektywicznym partnerem w obszarze flat panel display (FPD) repair (naprawa defektów). Nowy partner spółki jest dostawcą urządzeń do produkcji wyświetlaczy dla czołowych graczy z tego sektora, takich jak wspomniane BOE, COST (China Star Optoelectronics Technology; producent wyświetlaczy z siedzibą w Chinach należący do TCL, Century Science & Technology Investment oraz Samsung Display; wytwarza panele LCD i rozwija technologie OLED) czy Tianma (globalny producent wyświetlaczy działający od ponad trzech dekad, wytwarzający nowoczesne wyświetlacze LCD i nowe linie wyświetlaczy wykorzystujące technologię AM-OLED; wiodący dostawca rozwiązań dotykowych opartych na PCAP; linie produkcyjne tego podmiotu znajdują się w Chinach i Japonii). Rozmowy z nowym partnerem są na wczesnym etapie, ale ze względu na znaczące przewagi konkurencyjne rozwiązania XTPL, a także na silne powiązania biznesowe tego podmiotu z BOE, z którym XTPL realizuje obecnie projekt proof of concept, współpraca ta ma szansę na szybkie wejście na kolejny poziom zaawansowania.

## ROZMOWY Z CHIŃSKIM BOE NA TEMAT SZERSZEGO ZASTOSOWANIA TECHNOLOGII XTPL

W kilka tygodni po ogłoszeniu podpisania umowy TEA (ang. Technology Evaluation Agreement) uruchamiającej ewaluację technologii XTPL przez chińskie BOE, zespoły obu stron spotkały się w zakładzie produkcyjnym chińskiego partnera w Hefei. Rozmowy były owocne i z jednej strony potwierdziły wcześniejszy kierunek działania partnerów, z drugiej natomiast stanowiły otwarcie dla ustalenia czy technologia XTPL może zostać wdrożona przez BOE szerzej, również do rozwiązania innych wyzwań technologicznych producenta. Współpraca z tym partnerem stanowi zatem potencjał do poszerzenia obszaru zastosowania technologii spółki w branży wyświetlaczy.

## STRATEGIA XTPL W OBSZARZE PATENTOWANIA (CZĘŚĆ 1)

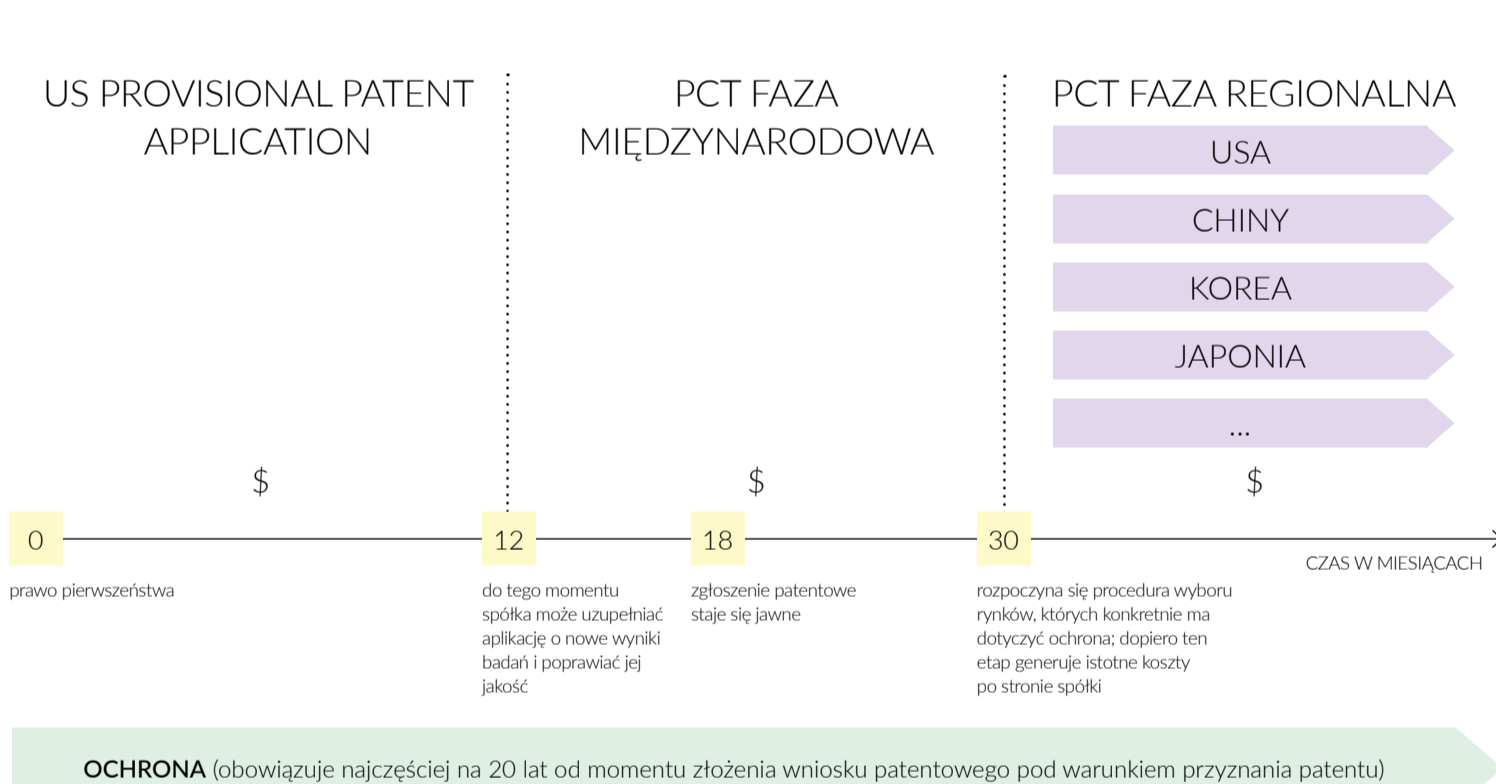
W celu zabezpieczenia własności intelektualnej i interesów XTPL rozwijana przez spółkę technologia ultraprecyzyjnego nanodruku wymaga odpowiedniej ochrony prawnej. Instrumentem wykorzystywanym w tym procesie są zgłoszenia patentowe.

Strategia patentowa XTPL została opracowana w porozumieniu z renomowanymi kancelariami prawnymi z Londynu i Kalifornii, a także z Haroldem Hughesem, byłym CFO Intela oraz CEO Rambus Inc., obecnie w zarządzie XTPL Inc., a także poleconym przez niego ekspertem w tej dziedzinie – Dr. Fumitomo Hide. Rambus Inc. jest tu inspiracją dla XTPL. To firma o olbrzymim doświadczeniu w zabezpieczaniu IP – jej model biznesowy polega na pozyskiwaniu patentów na swoje rozwiązania, a następnie licencjonowaniu technologii partnerom biznesowym.

Procedura patentowa zaczyna się od złożenia tzw. US provisional w USA, które pozwala na składanie wynalazków na wcześniejszym etapie rozwoju niż w Europie, a z tym wiąże się szybsze zapewnienie zabezpieczenia technologii. Ochrona rozpoczyna się w dniu złożenia wniosku, dając spółce 12 miesięcy na uzupełnienie dokumentacji potwierdzającej innowacyjność rozwiązania. Na tym etapie koszty są nieznaczne.

Po 12 miesiącach następuje etap procedury PCT, która obejmuje wszystkie ważne dla spółki kraje. Procedura PCT pozwala zapewnić najwyższą jakość wniosku patentowego, przy jednoczesnym zmniejszeniu kosztów takiego procesu. W tym okresie wnioski patentowe złożone wcześniej w USA podlegają równoległej analizie Europejskiego Biura Patentowego, co przyczynia się do zwiększenia wiarygodności i rzetelności całego procesu. Warto podkreślić, że przez 18 miesięcy patent jest niejawni, a jego ewentualne naruszenie w tym czasie przez konkurencję daje spółce prawo do żądania rekompensaty.

Po 30 miesiącach od zainicjowania procedury patentowej rozpoczyna się etap wyboru rynków, których konkretnie ma dotyczyć ochrona (tzw. PCT Faza Regionalna). Jest to pierwszy moment w całym procesie generujący istotne koszty. Ochrona patentowa obowiązuje najczęściej przez 20 lat od złożenia wniosku patentowego pod warunkiem przyznania patentu.

AKCJE **111,00** PLN **+1,83%**

17/12/2019

WYNIKI **RAPORT OKRESOWY ZA III KWARTAŁ 2019**

↓ POBIERZ

DO POBRANIA **PREZENTACJA WYNIKOWA ZA III KWARTAŁ 2019**

↓ POBIERZ

KALENDARZ INWESTORSKI **18 MAJA PONIEDZIAŁEK** German Spring Conference 2020 > CZYTAJ WIĘCEJSOCIAL MEDIA **BĄDŹ NA BIEŻĄCO**✉ [investors@xtpl.com](mailto:investors@xtpl.com)

☎ +48 71 707 22 04



WIĘCEJ INFORMACJI NA STRONIE RELACJI INWESTORSKICH XTPL &gt;